

Seminartitel	: <b>Souverän führen und verkaufen</b> <i>Steigerung Ihres persönlichen und unternehmerischen Erfolgs durch optimale Entwicklung und Lenkung des Human – Kapitals.</i>
Seminar-empfehlung für	: Unternehmer, Selbständige, Führungskräfte, Personalentwickler und Personalverantwortliche.
Tage	: 2 Seminartage - 10 bis max. 12 Teilnehmer.
Seminarziel	: Die persönlichen Erfolgseigenschaften und Begrenzungen erkennen. - Aktivierung der eigenen und unternehmensweiten Human – Potenziale. <b>Kompetenz und Effizienzsteigerung.</b>
Seminarkurzbeschreibung	: Die persönlichen und sozialen Fähigkeiten der Mitarbeiter erkennen, entwickeln und zielgerichtet einsetzen.  Die ERKENNTOGRAMM® - Analyse gibt den Teilnehmern Einblicke in ihr Persönlichkeitsprofil. - Das Bewusst-Sein in die eigenen <b>Erfolgspotenziale</b> wird gestärkt. - Die Selbst - und Menschenkenntnis verbessert.  Durch die Aktivierung der persönlichen und unternehmensweiten Human - Potenziale erwächst ein besseres Verständnis für den Umgang untereinander, miteinander und für die <b>Unternehmensziele.</b>  Mitarbeiter können individueller geführt, Aufgaben genauer zugeteilt und Teams systematischer entwickelt werden.  Sie können Kunden von ihrer Persönlichkeitsausprägung besser erkennen und behandeln ( einen <b>optimalen Nutzen vermitteln</b> ) und Ihre Abschlußquoten erhöhen.
Seminarnachbetreuung	: Feedback- und Aufbau Seminare ( 3 Bausteine ) Tele – Hotline, Individualcoaching, Newsletter, Download aus dem internen Bereich der Homepage.
Seminarmethodik / Analysen	: ERKENNTOGRAMM® Analyse (Haupt- und Spezialauswertungen). Einzel- und Gruppenarbeit, praktische Übungen und Rollenspiele.
Seminarleiter	: Wolfgang Schnelle, Dipl. – Ing. <b>W S M – Managementberatung, 49809 Lingen-Ems</b>